



JULIAN DAVID GARCIA ESCOBAR
CEL. +57 316 402 74 95

PERFIL PROFESIONAL

Especialista en Finanzas y Profesional en Mercadeo y Negocios Internacionales, con amplios conocimientos en investigación de mercados, facilitando de esta manera la identificación y clasificación de necesidades de los clientes, además de visualizar las oportunidades en el mercado local e internacional buscando la penetración de nuevos mercados a través de estrategias que permitan el posicionamiento de la marca. Formación en análisis y establecimiento de precios, diferenciación entre producto y servicio, personalidad, percepción y aptitudes del consumidor. Adicionalmente, la cotización y negociación con importantes empresas a un nivel glocal, aportando al desarrollo de las regiones de forma sostenible.

AREAS DE COMPETENCIA

Conocimientos

- Desarrollo estrategias en mercadeo
- Posicionamiento de marca
- Manejo en Excel intermedio
- Análisis de mercados
- Interpretación de datos cualitativos y cuantitativos
- Análisis del entorno financiero de la empresa
- Desarrollo funciones administrativas
- Planeación de procesos administrativos

- Direccionamiento estratégico de la organización
- Análisis de cumplimiento de objetivos organizacionales a corto, mediano y largo plazo.
- Planeación y análisis de diferentes matrices empresariales.
- Negociación con proveedores nacionales e internacionales.
- Conocimiento sobre Incoterms.
- Preliquidación de mercancías ordinarias y courier.
- Cotización de mercancías.
- Manejo de SIIGO
- Conocimiento de email marketing

Habilidades

- Resolución de conflictos
- Trabajo en equipo
- Mercadeo y ventas
- Capacidad de negociación
- Espíritu emprendedor
- Toma de decisiones
- Liderazgo
- Comunicación asertiva
- Atención al detalle
- Multitarea
- Establecimiento de metas
- Diagnóstico
- Gestión del tiempo
- Negociación
- Planeación estratégica.

OBJETIVO

Identificar las necesidades del consumidor y las oportunidades que se presentan en los distintos mercados, para desarrollar estrategias de posicionamiento de marca, logística y distribución aplicando las técnicas de investigación de mercados.

Evaluar diferentes estrategias de mercado, buscando hacer la organización competitiva en los diferentes escenarios.

Optimizar los recursos de la compañía buscando generar el mayor beneficio económico utilizando tecnología de punta que facilite un adecuado manejo de los costos de producción.

Evaluar el entorno micro y macro de la organización para generar cambios en pro de los empleados, clientes y de la organización.

Analizar y entender el entorno económico de la organización para implementar alternativas que permitan maximizar los resultados operacionales y reducción de costos.

Generar un manejo eficiente de la organización, para tener procesos mucho más eficientes para generar un valor agregado.

Realizar una administración de forma transparente y comprometida para que cada uno de los clientes, proveedores y/o empleados se sienta a gusto con la relación que sostiene con la organización.

ESTUDIOS

Especialización en Finanzas (en curso) Mercadeo y Negocios Internacionales Universidad Autónoma de Occidente
Universidad Autónoma de Occidente

Congreso educación en un mundo pandemia Congreso Educativo post-

Inglés nivel B1 Centro Cultural Colombo Americano

Bachiller Colegio Militar Almirante Colon
Julio de 2.016

EXPERIENCIA LABORAL

Aliado Logístico en Abastecimiento. Key Account, octubre de 2.023, actualmente. Jefe inmediato Sandra Cardona: 315 745 99 27

Dorance SAS. Gerente de ventas, mayo de 2023, octubre 2.023. Jefe inmediato Fernando Pardo: 320 254 1504

Comercializadora Agroparts. Negociador Internacional, marzo de 2023, mayo de 2023. Jefe inmediato: Kevin López 301 6935272.

Conjunto Residencial Lantana. Asistente Administrativo, diciembre de 2021 a enero de 2022. Jefe inmediato: María Fernanda Escobar, celular: 315-266-3585.

Conjunto Residencial Kamelia. Asistente Administrativo, diciembre de 2021 a enero de 2022. Jefe inmediato: Maria Fernanda Escobar, celular: 315-266-3585.

Comercializadora Cali JG, Emprendimiento propio, junio 2019, actualmente.

Marabú Fire Coal Cucine. Mesero, febrero a noviembre de 2.021. Jefe inmediato: Juan Ruiz, celular: +1 786-521-4194

Rivera Plaza S.A.S, práctica universitaria con una duración por 6 meses. Jefe inmediato: Erika Johanna Ruiz, celular: 314-755-8631.

Bio Naturall Chill (cerrado). Bartender, con una duración total de 14 meses. Jefe inmediato: Erika Johanna Ruiz, celular: 314-755-8631.

LOGROS

Representante estamento de estudiantes por la facultad de Ciencias Administrativas periodo 2020-2022

Creación de un emprendimiento propio el cual se enfoca a acercar a los clientes con los productos que desean de forma rápida y sencilla.

REFERENCIAS PERSONALES

MARIA FERNANDA ESCOBAR

Contador Público Titulado

Administradora de Propiedad Horizontal

315 266 35 85

JOSE JAIR GONZALEZ GOMEZ

Administrador de Empresas

Fiscalía General de la Nación

315 375 80 06



JULIAN DAVID GARCIA E.

C.C 1144.208.235 Cali

CELULAR: 3164027495
juliandavidgarciaes@hotmail.com